



Verkaufe ein Produkt, das man zeigen kann.

Pulsify ist die App für Freizeit in Österreich: Events finden, Freunde zusammenbringen, reservieren, Tickets kaufen. Über 22.000 Betriebe und 164.000 Veranstaltungen aus ganz Österreich sind bereits gelistet – automatisch über Schnittstellen eingespielt. Als Vertriebspartner machst du aus gelisteten Betrieben zahlende Kunden: Du zeigst dem Wirt sein eigenes Profil in der App und verkaufst ihm die Ausstattung dazu.

WAS DER BETRIEB FÜR 899 € IM JAHR BEKOMMT

- Sichtbarkeit bei Pulsify-Nutzern in seiner Region
- Eigene Follower, die er per Push-Nachricht erreicht
- KI-Studio: Events werden automatisch auf Instagram und Facebook gepostet
- Ticketing mit der niedrigsten Provisionsstufe
- Dashboard mit Aufrufzahlen und Auswertung
- Ein Vertrag, ein Jahr, alle Features

DEINE PROVISION

240 €

pro Premium-Abschluss,
ausgezahlt nach
Vertragsabschluss

BEI VERLÄNGERUNG

+120 €

für jeden deiner Kunden, der
im zweiten Jahr verlängert

DEIN START

14 Tage

persönliches Onboarding mit
Coaching und Demo-Material

DIE KONDITIONEN · EINMAL KLAR GESAGT

Du arbeitest selbständig auf Provisionsbasis, mit freier Zeiteinteilung – ob wenige Stunden pro Woche oder Vollzeit. 240 € pro Abschluss gehören dir: keine Splits, keine Storno-Reserve, keine Abzüge. Es gibt keine Einstiegsgebühr und nichts, das du kaufen musst.

AUF DEN NÄCHSTEN SEITEN

02

Die Rechnung

Pro Abschluss, pro Monat, im zweiten Jahr

03

Der Weg rein

Alltag, Voraussetzungen, nächste Schritte

DAS PRODUKT

Premium

899 €

zahlt der Betrieb pro Jahr für die volle App-Ausstattung. Alle Features, niedrigste Ticket-Provision, ein Vertrag.

DEINE PROVISION

Pro Abschluss

240 €

ausgezahlt nach Vertragsabschluss, direkt auf dein Konto

DAS REALISTISCHE SZENARIO · NEBENBERUFLICH

2-3 Abschlüsse pro Woche.
31.680 € im Jahr.

So rechnen die meisten unserer Partner: 11 Abschlüsse pro Monat, neben Familie, Studium oder Hauptjob. Das ist erreichbar, wenn du dranbleibst – und es ist die Zahl, an der du dich im ersten Jahr messen kannst.

$$11 \text{ Abschlüsse} \times 240 \text{ €} = 2.640 \text{ € pro Monat} = 31.680 \text{ € im Jahr}$$

BEISPIELRECHNUNG BEI VOLLEM TEMPO · 1 ABSCHLUSS PRO WERKTAG

Pro Monat (22 Abschlüsse × 240 €) **5.280 €**

Pro Jahr (264 Abschlüsse) **63.360 €**

Eine Vollzeit-Rechnung, kein Versprechen: Sie setzt konstant einen Abschluss pro Werktag voraus. Dein Ergebnis hängt von deinem Einsatz, deiner Region und deinem Verkaufstalent ab.

JAHR 2 · VERLÄNGERUNGEN

Kunden, die du gut betreust, verlängern – und das zahlt sich aus: Für jede Verlängerung bekommst du 120 €. Verlängert die Hälfte deiner 132 Kunden aus dem nebenberuflichen Szenario, sind das **+7.920 € im zweiten Jahr** – zusätzlich zu deinen neuen Abschlüssen. Wie viele verlängern, liegt auch an dir: an der Auswahl deiner Kunden und daran, wie gut sie die App nutzen.

Später ein Team aufbauen? Wer selbst gut verkauft, kann als Lead Ambassador neue Partner einarbeiten und wird dafür mit 12 % am Umsatz seines Teams beteiligt – on top, ohne dass deine Partner weniger bekommen. Das ist ein möglicher zweiter Schritt, kein Muss: Das Geschäft ist und bleibt der Verkauf an Betriebe.

SO SIEHT DIE ARBEIT AUS

Termine, Demos, Abschlüsse.

Du vereinbarst Termine mit Restaurants, Cafés und Clubs in deiner Region und zeigst die App vor Ort oder am Telefon. Der Vorteil: Fast jeder Betrieb ist über die Schnittstellen schon auf Pulsify gelistet – du startest das Gespräch mit seinem eigenen Profil und seinen Aufrufzahlen statt mit einer leeren Folie. Das macht die Demo konkret.

WAS WIR LIEFERN

- Die App, live für iOS und Android
- Pitch-Deck und Demo-Material
- Persönliches Onboarding über 14 Tage
- Coaching durch erfahrene Partner oder direkt durch uns
- CRM-Zugang, Termin-Tools, Auswertung

WAS DU MACHST

- Termine mit Betrieben vereinbaren
- Demos vor Ort oder per Telefon halten
- Abschlüsse machen, Kunden betreuen
- Deine Zeit selbst einteilen
- Deine Selbständigkeit selbst verwalten

FÜR WEN DAS PASST

Offen für Quereinsteiger – mit klaren Voraussetzungen.

Du brauchst keinen Abschluss und keine Vertriebserfahrung – beides hilft, aber wir bilden dich aus. Was du mitbringen solltest: Freude am Gespräch mit Menschen, Verlässlichkeit bei Terminen, ein paar feste Stunden pro Woche und die Bereitschaft, dich selbständig zu organisieren. Wenn du lieber ein fixes Gehalt ohne Verkaufsverantwortung möchtest, ist diese Rolle nichts für dich – und das ist okay.

ANERKENNUNG FÜR DIE BESTEN

Ein Wochenende für die Top 10

Die zehn Partner mit dem höchsten Jahresumsatz aus eigenen Abschlüssen laden wir einmal im Jahr zu einem besonderen Wochenende ein – Reise, Hotel und Programm übernehmen wir. Ein Dankeschön, keine Vertriebsveranstaltung.

Der erste Schritt ist ein Gespräch.

Melde dich auf pulsify.events für einen unserer Infoabende an oder schreib uns direkt. Wir erzählen dir, wie der Alltag als Vertriebspartner wirklich aussieht, du stellst deine Fragen – und danach entscheidest du in Ruhe, ob es passt. Unverbindlich, ohne Druck.

Roman Indra
roman@pulsify.at
+43 676 5334146
pulsify.at